

Internal Sales Assistant



Is there chemistry between us?

Met zorg voor mens en milieu produceren en verhandelen we chemische bouwstenen vanuit onze 3 productie sites te Hemiksem, Oostende en Friendly (USA) en onze dochteronderneming in China.

Dankzij de inzet van een 220-tal medewerkers wordt een omzet van € 57 M (in 2020) gerealiseerd.

PROVIRON ontwikkelt functionele chemicaliën uit hernieuwbare grondstoffen met een duidelijk herkenbare meerwaarde toegepast als prebiotische veevoeder-additieven, weekmakers voor polymeren, kunststoffen of plastics, functionele monomeren en surfactanten voor watergedragen systemen. Daarnaast is PROVIRON baanbrekend in het onderzoek naar een efficiënte productie van microalgen.

Voor onze business units Provifrost en Proviflow zoeken we een

Internal Sales Assistant

De afdeling **Provifrost** produceert antivries- en ontvriezingsproducten voor vlieghavens (runway de-icing) en vliegtuigen (aircraft de-icing) voor de Europese markt.

Voor de groeiende markt van de 'heating & cooling' industrie levert het departement **Proviflow** diverse Heat Transfer Fluids.

Jouw functie

- Je beantwoordt prijsvragen in samenwerking met de Sales managers en overziet en coördineert het commerciële proces tot aan de levering van de goederen.
- Je behandelt alle vragen gerelateerd aan de verkoop van onze producten en staat ook in voor de opvolging na de verkoop.
- Je managet de dagelijkse ins en outs van 2 business units (Provifrost en Proviflow).
- Je stelt dossiers op die beantwoorden aan de lastenboeken die deel uitmaken van het verkoopproces van runway de-icers aan vlieghavens.
- Je bent verantwoordelijk voor de administratie en data-verwerking van de dossiers.
- Je staat in voor de terugkoppeling van de laboresultaten aan klanten die jaarlijks stalen opsturen in kader van kwaliteitsopvolging.
- Via on-the-job training ontwikkel je jezelf tot aanspreekpunt voor vragen van klanten en collega's. Daarvoor is een integratie in de organisatiestructuur noodzakelijk om informatie zelfstandig te verzamelen.
- Je rapporteert aan de Sales Manager.

Jouw profiel

- Minimum Bachelor niveau met een eerste werkervaring in een commerciële omgeving.
- Nederlands is je moedertaal en je hebt een goede gesproken en geschreven kennis van het Engels, Duits en/of Frans.
- Je bent klantvriendelijk en commercieel ingesteld.
- Een technische achtergrond is een extra troef.
- Je bent oplossingsgericht en hands-on in het realiseren van taken.
- Je bent leergierig.
- Op termijn kan je een B2B klantenbestand autonoom en matuur beheren.
- Je past met jouw no-nonsense approach binnen de bedrijfscultuur van Proviron.

Wij bieden je:

Contract van onbepaalde duur.

Naast een competitief salaris en extralegale voordelen bieden wij je een gevarieerde en bruisende job. Dit alles in een motiverende en filevrije werkomgeving in een vooruitstrevend bedrijf met een gedreven familiale aandeelhouder.

Je maakt deel uit van een no-nonsense team met ondernemersspirit en waar volop ruimte is voor initiatief en eigen inbreng.

Do you feel the chemistry?

Stuur nu je motivatiebrief en CV naar

Proviron NV

Katrien De Zutter, HRM

Oudenburgsesteenweg 100

B-8400 OOSTENDE

Katrien.dezutter@proviron.com

Je reactie wordt snel en vertrouwelijk behandeld.

Meer info over Proviron op :

www.proviron.com.